COMPANY
information

Eco Smart
ECO SMART GROUP CO.,LTD

CONTACT US

TEL 03-6895-7775
FAX 03-6895-7776
MAIL info@es-g.jp
HP https://es-g.jp/

CONTENTS

エコスマほけん

URL
https://es-g.jp/money

Eco Smart

経営理念

世界で一つでも多くの「ありがとう」を
いただける企業を目指します

エコスマートGrpは一つでも多くの『ありがとう』を集める事を経営理念として、
創業以来、経営の基本方針としております。
おかげさまで弊社Grpを取り巻くすべてのステークホルダー様から数多くの支持を頂き、
高い評価を頂いております。

現在

保険総合代理店で乗合社数30社以上の取扱いをしております。
全国に販売網があり、生命保険を中心としたライフプランニングサービスを
提供しており品質管理の高さと幅広い金融知識にご好評頂いております。

ビジョン

保険業界に特化したデジタル革命に貢献。
業界のリーディングカンパニーとして、ONLY ONE企業、NO.1企業を目指す。

今後の方針

01 既存事業の規模及びエリア拡大

02 取引先拡大　※業種を超えた多様なクライアント提携

03 保険領域の入り口サービス（保険、節約、節税、投資等）をインターネットメディア事業を軸に拡大。自社集客及びアライアンス提携にて収益UPを目指します。

04 顧客獲得設計を軸に保険比較システムの開発及び運営

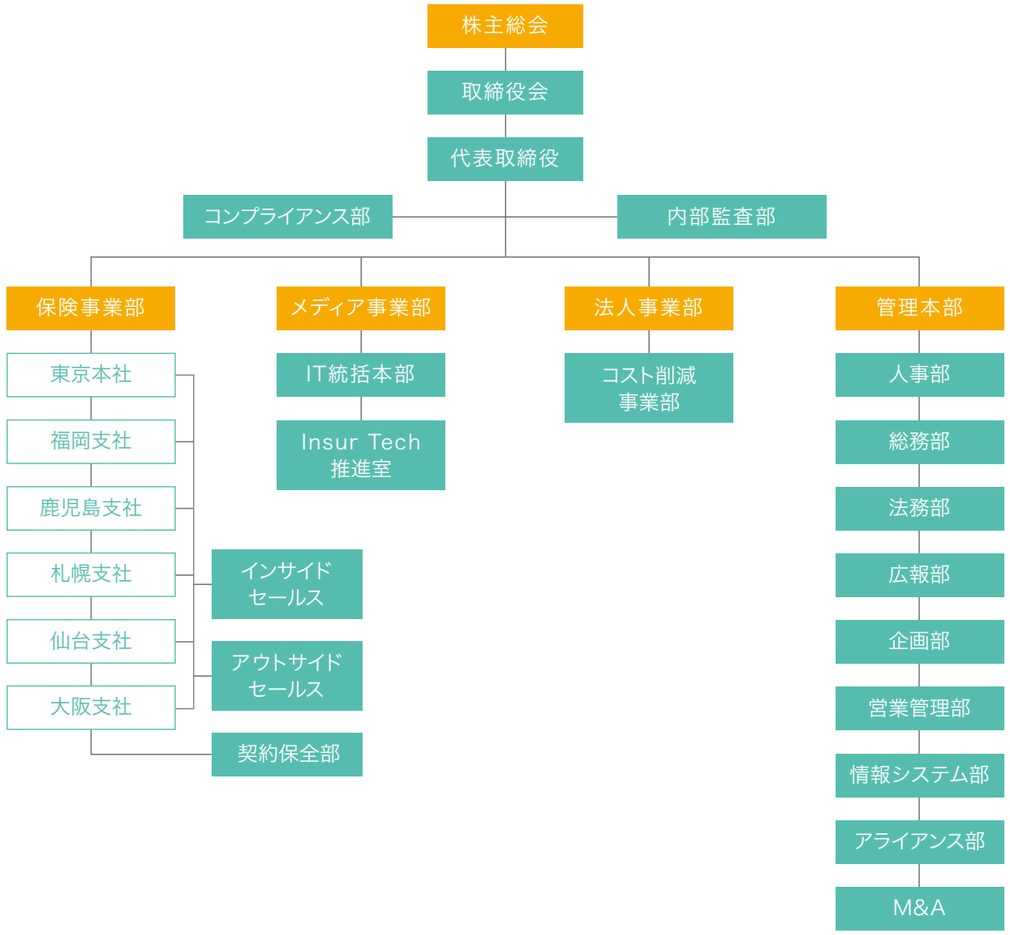
05 スマート管理アプリを開発及び運営

※カスタマーサクセス：サブスクリプション型（継続課金）を顧客を成功に導くことで、
LTVの最大化を目的とする組織や一連の活動を行います。

事業内容

生命保険 代理店業	損害保険 代理店業	インターネット メディア事業	法人コンサル ティング事業	顧客獲得 設計ツール開発 及び運用

組織図



■ 事業所一覧

【東京本社】〒110-0015
東京都台東区東上野3-3-3
ヒューリック東上野三丁目ビルB1F
本社代表：03-6895-7775

【札幌支社】

【仙台支社】〒980-0014
宮城県仙台市青葉区本町1-13-32
オーロラビル303号室

【福岡支社】〒810-0073
福岡県福岡市中央区舞鶴1-1-3
リクルート天神ビル3F 7号室
支社代表：092-687-5777

【大阪支社】〒542-0081
大阪府大阪市中央区南船場4-4-10
辰野心斎橋ビル9F

【鹿児島支社】〒890-0052
鹿児島県鹿児島市上之園町4-6
アルベラータ上之園4F
支社代表：099-258-8810

会社概要

グループ名	エコスマートグループ
グループ会社	株式会社エコスマート 株式会社NSトレーディング 株式会社フォーサイトグループ
商号	株式会社エコスマート
設立	2010年10月
資本金	5,000万円
役員構成	代表取締役会長 兼 CEO 奈良秀二 取締役 大山幸子
事業内容	生命保険代理店業 損害保険代理店業 インターネットメディア事業 法人コンサルティング事業 顧客獲得ツール開発及び運用
第三者認証	プライバシーマーク認証

顧問弁護士	協和綜合パートナーズ法律事務所 中澤 構
顧問コンサルタント	社会保険労務士法人 ビジネスパートナー 江守 章二 青色会計グループ
許認可	有料職業紹介事業 許可番号:13-ユ-310632 労働者派遣事業 許可番号:派13-313975
代理店登録番号	生命保険:04FCAAC012153 損害保険:21725019074 少額短期保険:035015002329
取引銀行	三井住友銀行 りそな銀行 きらぼし銀行 城北信用金庫
メディア紹介	エコスマほけん

取引先保険会社一覧
※50音順

【生命保険会社】

- アクサ生命保険株式会社
- 朝日生命保険相互会社
- エヌエヌ生命保険株式会社
- FWD生命保険株式会社
- オリックス生命保険株式会社
- ジブラルタ生命保険株式会社
- ソニー生命保険株式会社
- SOMPOひまわり生命保険株式会社
- 第一フロンティア生命保険株式会社
- チューリッヒ生命保険株式会社
- 東京海上日動あんしん生命保険株式会社
- なないろ生命保険株式会社
- 日本生命保険相互会社
- ネオファースト生命保険株式会社
- はなさく生命保険株式会社
- マニュライフ生命保険株式会社
- 三井住友海上あいおい生命保険株式会社
- みどり生命保険株式会社
- メットライフ生命保険株式会社
- メディケア生命保険株式会社

【損害保険会社】

- あいおいニッセイ同和損害保険株式会社
- SBI損害保険株式会社
- 共栄火災海上保険株式会社
- 損害保険ジャパン株式会社
- Chubb 損害保険株式会社
- 東京海上日動火災保険株式会社
- 楽天損害保険株式会社

【少額短期保険会社】

- あんしん少額短期保険株式会社
- 株式会社アシロ少額短期保険
- オリーブ少額短期保険株式会社
- スマイル少額短期保険株式会社
- プラス少額短期保険株式会社

日本の生命保険市場規模

個人保険総保有契約高
790.7兆円
（前期比99.5%）

保有契約件数
19,494万件
（前期比100.2%）

年換算保険料※
28.2兆円
（うち第三分野は 7.2兆円）

個人保険の解約・失効率
5.9%
（前期比105.0%）

金融総資産
428兆円
（前期比105.4%）

新規契約件数
1,719万件
（前期比93.8%）

新規契約高
53.9兆円
（前期比107.4%）

新規年換算保険料
1兆8,686億円
（うち第三分野は5,357億円／前期比106.4%）

生命保険代理店数
7万8,393社
※法人代理店 32,220社／個人代理店 46,173社（前期比98.3%）

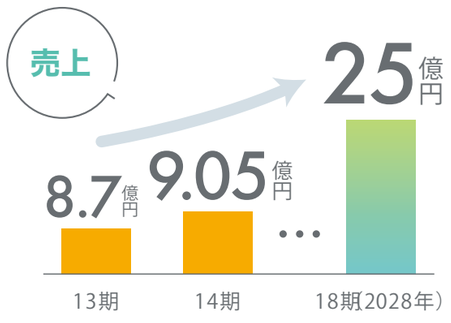
生保募集人数
116万4,629名
※代理店使用人数 92万4,509名／生保営業職員数 24万903名（前期比97.9%）

保険金等支払金
42.7兆円
（前期比107.5%）
保険金　9.3兆円
給付金　4.7兆円
解約返戻金　11.4兆円
年金　4.7兆円　その他

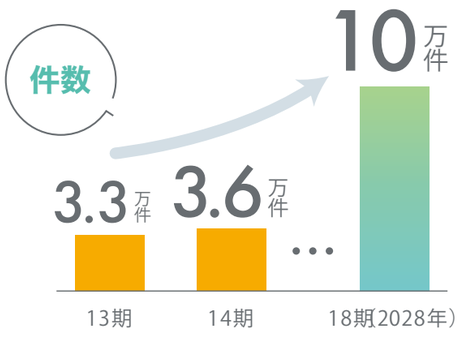
保険代理店の数自体は減少傾向にある中、生命保険市場自体は約30兆円という巨大な市場になります。
ここ数年で急速に金融サービスのオンライン化やスマートフォンの普及に伴い、保険との接点もより近くなりました。
当社はこれからもお客様に一つでも多くの「ありがとう」を頂ける企業を目指してより良いサービスを提供致します。

※保有契約の年換算保険料（契約期間中に平均して保険料が支払われると仮定した場合の1年間の保険料収入）　[出典] 生命保険協会「2024年版 生命保険の動向」

中長期ビジョン



保有契約件数の増加



これまでテレマーケティングを中心に事業を拡大してきましたが、
今後は金融領域のDX化に対応し、既存事業の拡大及び、多様な販売チャネルからの新規事業への進出で
2028年までに売上25億円と保有件数10万件を目指します。

エコスマートにおけるDXの進階と事業展開

実施済　予定中　未実施

既存領域 DX1.0

既存領域における新規ユーザーの獲得

- アライアンス
- CRM
- テレマーケティング
- 対面営業
- 損保
- WEB集客
- SHOP
- セミナー

新規　領域 DX 2.0

エンドユーザーのロイ　ヤルカスタマー化

- オウンドメディア（エコスマほけんー自社）
- オンライ　ン面 談
- 住宅ローン
- SalesTech（チェッカーくんー自社）
- Insur Tech
- LCC
- ウェビナー
- アプリ
- D2C
- 不動産
- 金融サービス仲介業
- IFA協会加盟

拡大領域 DX3.0

金融領域を網羅し顧客満足度の最大化

- 自社商品
- Fin Tech
- バイタルデータ
- Health Tech
- PFM

デジタル革命によりお客様の多様なニーズに対応し、LTVの最大化を目指し事業展開していきます。